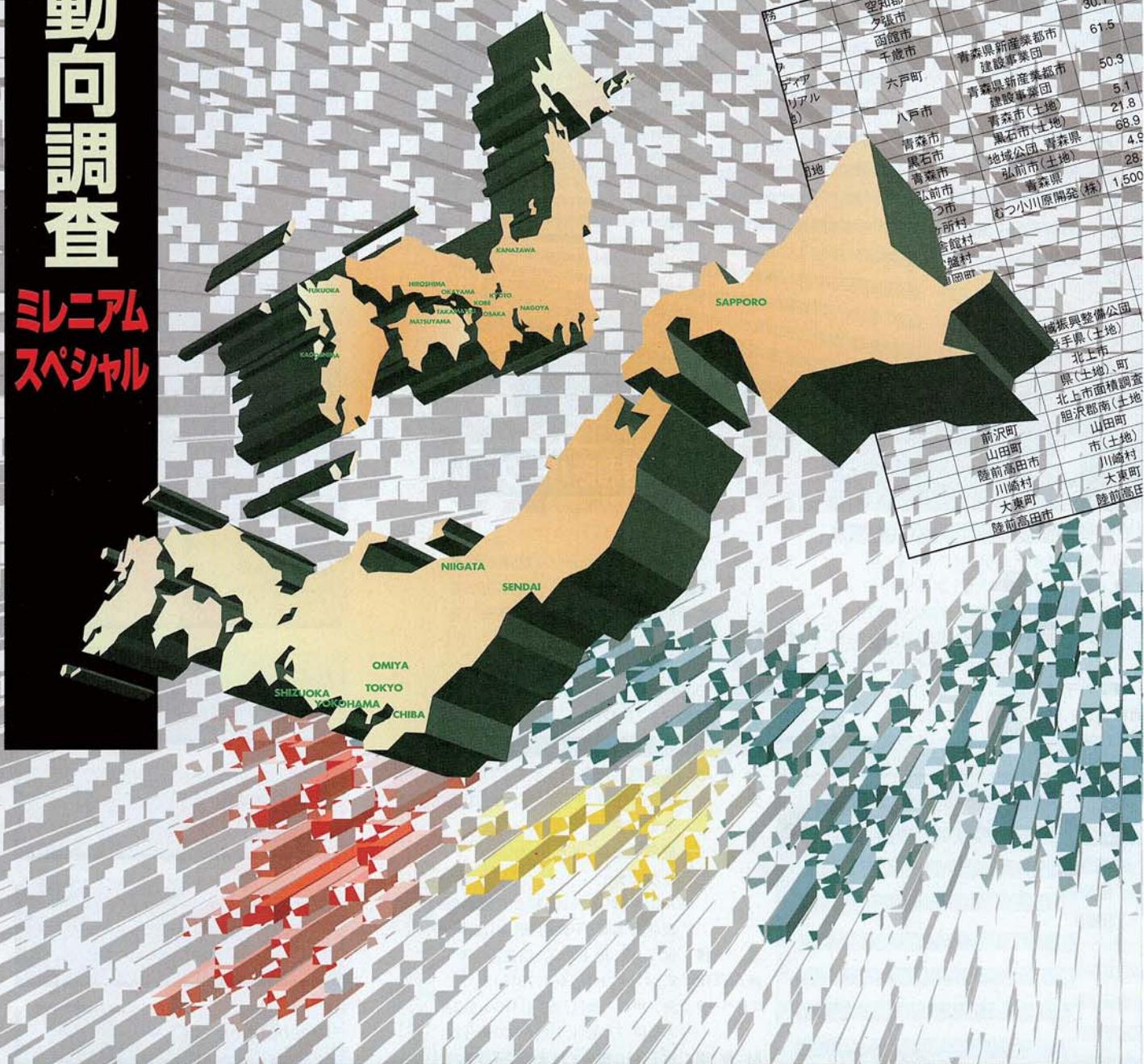


オフィス
市場動向調査

ミレニアム
スペシャル

2000年全国最



1990年代前半、日本経済は、バブルによる異様な盛り上がりを見せた。そして、その崩壊とともに、景気は急速に悪化。相次ぐ金融破綻も加わり、日本経済は、混迷の度を強め、オフィスマーケットも経済情勢を如実に反映し、混乱を極めた。しかし、2000年を迎えた今、押し並べて低調だった全国のオフィスマーケットに、わずかながら温度差が生じ始めている——今号は、“オフィス市場動向調査ミレニアム・スペシャル”と題し、2000年を迎えたオフィス市場を徹底的に分析・検証する。

新オフィス市場

保存版

第1部

都市別最新オフィス市場

P.24

全国主要19都市のオフィス市況が一目でわかる！

2000年の新規供給予定も同時掲載。

第2部

全国ビジネス都市ランキング

P.28

全国28都市(ゾーン)を徹底比較。

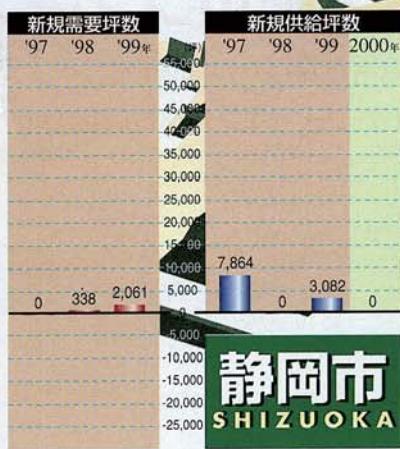
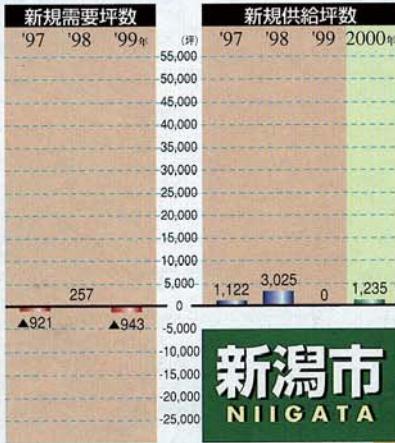
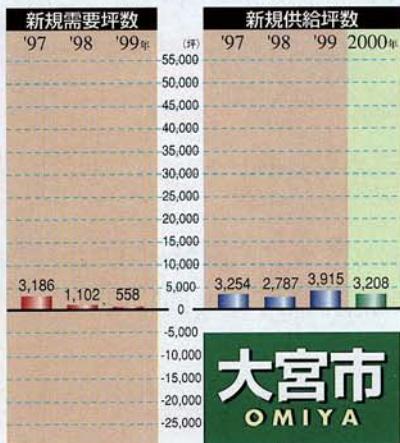
2000年のベストパフォーマンス都市はここだ!!



第1部

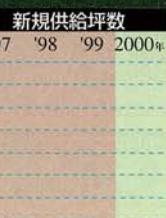
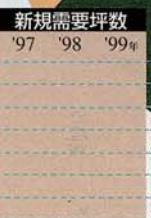
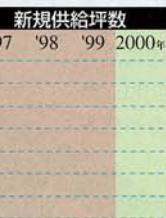
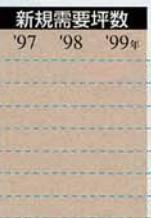
都市別最新オフィ

「空室率の悪化」や「募集賃料の下落」など、マイナスの側面ばかりが取り沙汰される現在のオフィスマーケット。しかし、このような状況下でも、オフィスニーズは少なからず発生しており、ビルも建設されている。本項第1部では、各都市の「空室率」「平均募集賃料」「新規需要量」「新規供給量」に関する最新のデータをベースに、現在の全国オフィス市況を検証する。



ス市場

SAPPORO

仙台市
SENDAI千葉市
CHIBA

■凡例

['99空室率・平均募集賃料]

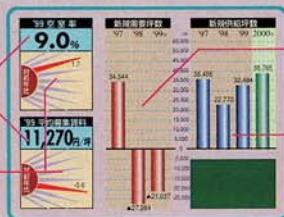
空室率は、1999年12月時点のデータ

平均募集賃料は、1999年10~12月期の棟数平均

[対前年比]

空室率は、1998年12月時点からの変動傾向(ポイント)

平均募集賃料は、1998年10~12月期からの変動傾向(%)



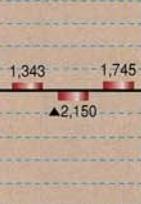
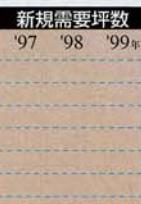
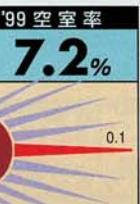
【新規需要坪数】

各年における貸室総面積に、その年における稼働率(1から空室率を引いたもの)を乗じて、実際にテナントが使用している床面積(稼働床面積)を算出し、当該年の数値と前年の数値との差をもって、需要の増減を把握するもの

【新規供給坪数】

各年1~12月に竣工したもの、および同期間内に新たに賃貸用に供されたもの(2000年の供給予定については、99年12月時点で把握できる分を集計)

東日本

札幌市
SAPPORO

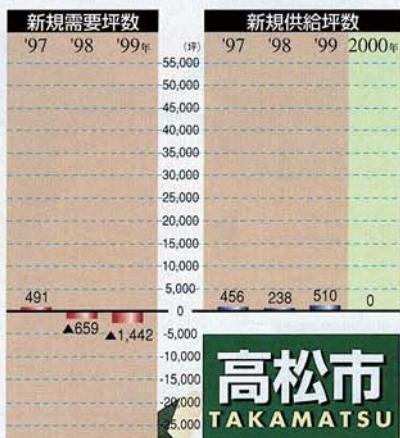
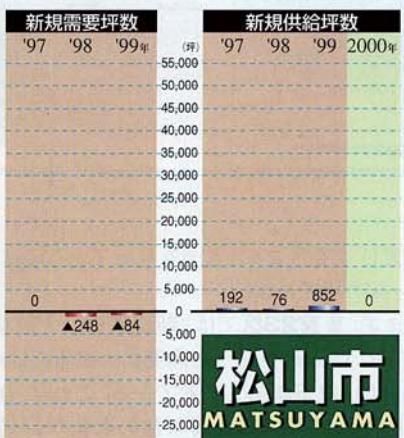
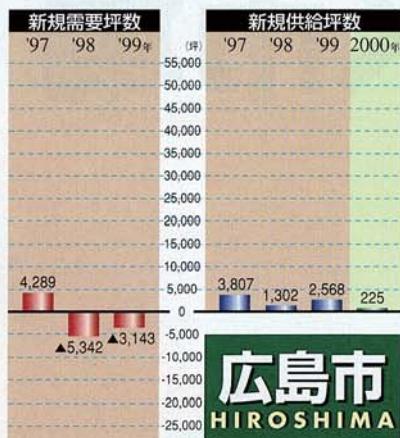
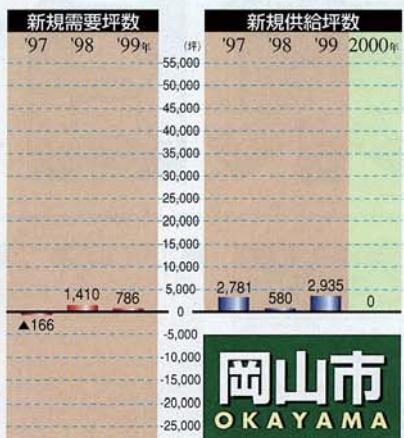
東日本で目立った動きを見せているのは、いずれも首都圏のオフィス市場である。

まず、東京23区では、新規需要の大幅な減少が一際目をひく。97年に19万坪弱あった需要は、99年には約1万5000坪へ、実に10分の1以下に落ち込んでいる。これは、97年後半に表面化した金融不安の影響で企業収益の悪化が深刻になり、縮小ニーズが増加したことや、コスト削減を目的とした都心部からの需要流出が見られるようになったことなどが影響していると思われる。また、東京23区では、2002年まで大型の新規供給が増加し、供給過多の傾向が強まるため、今後の空室率の増加も懸念されている。

全国で唯一、空室率が5%を下回っている大宮市であるが、不況の長期化によるオフィスの撤退や統廃合による移転が増え、99年の新規需要量は前年の2分の1に低下した。東京23区の平均募集賃料よりも高水準にある賃料に企業収益が追いつかず、周辺部や東京都区内へ事業拠点を統合・分散させる動きが強まっている。さらに、大宮に拠点を構える場合に不可欠である駐車場の確保が、駅周辺では非常に難しいことから、駅周辺を避け、賃料も比較的安価である郊外に拠点を構える企業の動きなども関係していると思われる。今後は、本年春、街びらきが予定されている“さいたま新都心”的影響が気になるところである。

本項で紹介する19都市のほとんどの空室率が前年より上昇しているにもかかわらず、唯一千葉市だけが低下している。しかし、これは98年の空室率が20%という非常に高い水準であったことに起因しており、依然として全国一高い空室率を示していることに変わりはない。だが、2000年の新規供給は抑制されるため、需要の伸びいかんでは空室率の低下に歯止めがかかる可能性もある。

第1部 都市別最新オフィス市場



西日本で目を引くのは、**神戸市**である。罹災ビルの建て替えによる竣工ラッシュで、97~99年の3年間の新規供給量は約45,000坪にも上った。しかし、不況による縮小移転や統合・撤退の動きのほか、神戸へ新規開設を予定していた企業が計画を先送りにしていることなどから、新規需要は伸び悩んでおり、空室率は16.2%と千葉市に次いで高い数字となった。また、相次いで竣工する建て替えビルが、賃料水準の高い、いわゆる「近・新・大」のビルであるため、神戸市全体の平均募集賃料を全国的に高い水準へ押し上げる結果となった。しかし、新築ビルへのテナントの流出が顕在化し、既存ビルの新たなテナント誘致合戦が本格化したことや、企業の賃料負担能力が低下してきたことにより、その賃料水準の高さにはやや翳りが見え始めている。

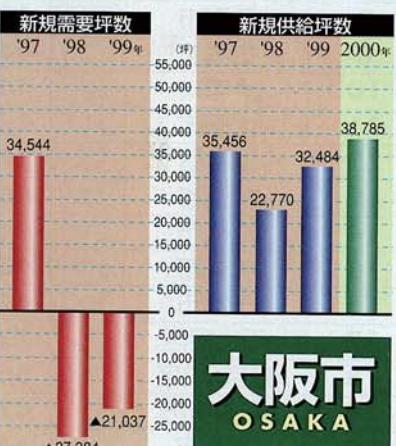
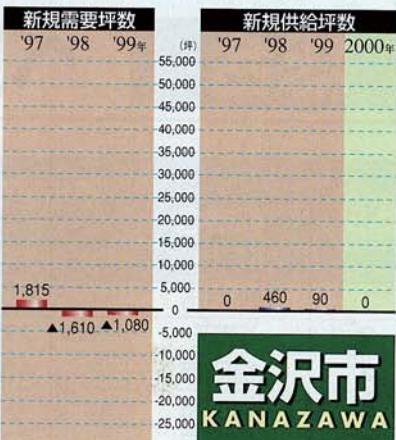
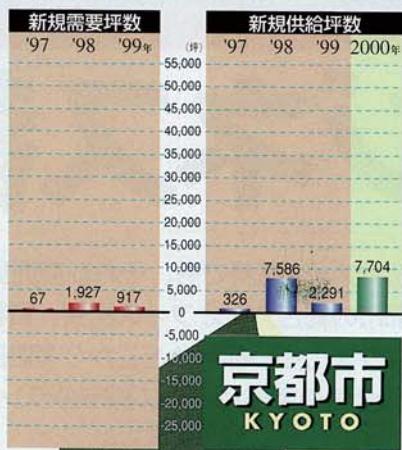
99年に約25,000坪という大量の新規供給があった**名古屋市**。これは、過去3年間(96~98年)に新規供給された総量に匹敵する数字である。周知のとおり、昨年末に竣工したJR名古屋駅直結の超大型ビル「JRセントラルタワーズ」の影響によるものである。一方、オフィスの縮小・統合移転、名古屋からの撤退など、需要の減退傾向は依然として続いている。新規需要量は2年連続マイナスを記録した。今後、新規供給は抑制されるものの、既存ビルからJRセントラルタワーズへの大量のテナント移動が見込まれるため、空室の増加は避けられず、状況の推移いかんによっては、過去最高の空室率を記録する可能性も少なくない。

今年3月に「KSC鴨池ビル」(延床面積約4,000坪)が竣工する**鹿児島市**。同ビルが竣工する鴨池地区は、生駒シービー・リチャードエリス(株)の調査ゾーン外であるため、新規供給坪数を示すグラフには表示されていないが、まとまった面積の確保、高水準の設備など、企業にとって、大きな魅力を持ったプロジェクトであることは間違いない。“ゾーン外”へのテナント流出による市中心部の空室率への影響が懸念されるところである。



2000年全国最新オフィス市場

西日本



第2部



全国ビジネス都市

例えば、東京・丸の内で安いと感じられるオフィス賃料でも、それが鹿児島であれば、極めて高い水準であるかもしれない。では、都市の総合力、オフィス需要、賃料水準などをトータルに判断した場合、もっともパフォーマンスの高い都市はどこか？ 第2部では、各種統計資料やオフィス市場に関する指標を用い、全国の主要ビジネス都市のランキングを行った。

総合

ベストパフォーマンス都市は神戸

総合順位	都市名	都市経済力		成長性		借り得感	
		順位	平均偏差値	順位	平均偏差値	順位	平均偏差値
1	神戸市	16	45.30	5	56.10	1	59.98
2	港区	4	57.78	3	61.13	17	48.60
3	福岡市	15	45.33	2	61.88	11	51.10
4	仙台市	18	44.86	7	53.07	4	57.56
5	静岡市	24	43.82	4	58.24	2	58.03
6	中央区	1	75.29	12	50.41	20	47.89
7	松山市	27	42.65	1	61.93	7	54.50
8	新潟市	25	43.65	9	52.04	5	55.93
8	広島市	17	44.90	16	48.15	6	54.77
10	大宮市	22	44.29	15	48.60	3	57.58
11	大阪市	11	48.65	20	46.90	12	50.59
12	渋谷区	6	57.33	10	50.74	28	38.56
12	横浜市	13	46.20	17	48.04	14	49.85
14	高松市	21	44.46	14	49.00	10	53.20
15	札幌市	14	45.69	11	50.70	21	47.73
15	千葉市	19	44.68	8	52.50	19	47.94
17	千代田区	2	72.56	27	40.72	18	48.55
18	東京23区	7	55.86	18	47.57	23	46.96
18	名古屋市	12	47.65	23	46.52	13	50.27
20	京都市	20	44.61	13	49.75	16	49.33
20	鹿児島市	28	42.02	6	53.24	15	49.72
22	豊島区	5	57.58	24	46.02	22	46.97
23	新宿区	3	63.47	26	44.90	25	41.29
23	金沢市	26	43.54	19	47.38	9	54.02
25	文京区	10	48.89	22	46.71	24	43.57
25	岡山市	23	43.85	25	45.74	8	54.47
27	品川区	9	49.86	21	46.84	27	39.85
28	台東区	8	55.22	28	35.18	26	41.18

<ビジネス都市ランキングについて>

①今回分析を行った都市は、全国の主要ビジネス都市18都市と、東京の主要オフィス街を形成する特別区9区、そして、参考として東京23区の計28都市（ゾーン）である。

②ランキングを行うに当たり、都市パフォーマンスの評価基準として次の3項目を設定した。

1 都市経済力：都市の経済基盤が充実していること

2 成長性：都市経済・オフィス街が成長していること

3 借り得感：オフィス市場がテナント優位な状況であること

③評価基準に基づき、項目ごとに4～5種類の経済・オフィス指標を採用（各指標はp32に掲載）。各指標ごとに都市の偏差値を算出し、偏差値の平均によって項目ごとの順位を決定。さらに3項目の順位の平均によって、総合順位を決定した。

今回のランキングを概観すると、上位の多くは地方都市。これらの都市では、ここ数年の成長性が高い反面、オフィス需要の減退によって市場が借り手優位へとシフトしていることが総合評価に大きく影響した。詳細については、つぎページ以降で検証を進めていく。

■第1位・神戸についての考察

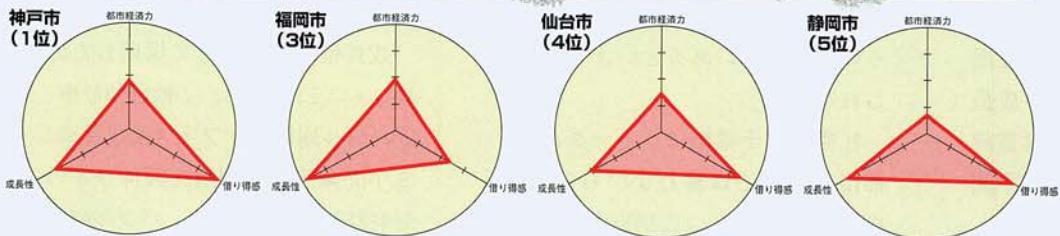
今回、第1位となったのは神戸である。神戸を第1位へと導く主要因となったのは、やはり「成長性」と「借り得感」の高さ。成長性は、ここ3年間の経済・オフィス指標の伸びによって評価しているが、神戸の成長性の高さは物価伸び率（1位・偏差値75.09）やバブル崩壊後オフィス街成長率（10位・偏差値52.38）など、1995年の阪神・淡路大震災以降、街が急速なペースで復興してきたことを反映した結果といえるだろう。

オフィス市場のテナント優位度を示す借り得感は1位。新築ビル比率（3位・偏差値72.61）、平均募集賃料下落率（4位・偏差値62.84）、空室率の伸び（11位・偏差値54.38）と、罹災ビルの建て替え等によって新旧多くの空室が市場に供給され、加えて賃料水準の低下によって物件選択の幅が広がったことが高順位へ結びついたと思われる。

また、都市経済力は16位だが、東京を除いた地方都市内で見れば6番目にランク。日本を代表する港湾都市として、潜在的な都市力は第一級と評価される神戸だけに、テナント企業にとっては進出の好機といえるかもしれない。

ランキング

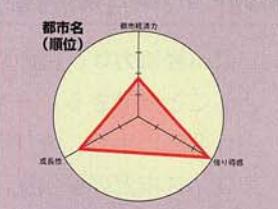
上位を占めたのは成長&借り得型の都市



上掲のレーダーチャートは、ランキング上位の4都市をピックアップしたものである。共通して成長性と借り得感が高く、押しつぶされたような重心の低い三角形となっている。ただし、都市経済力については、東京の都市が上位を独占しているため、ここでは、これら地方都市の経済力が全国的に見て劣っていると見るのはではなく、東京を除いた順位で判定するのが妥当といえる。そのため、上位にランクされた都市は、必然的に、中程度の都市経済力をベースに、高い成長性と借り得感を兼ね備えている都市ということになる。

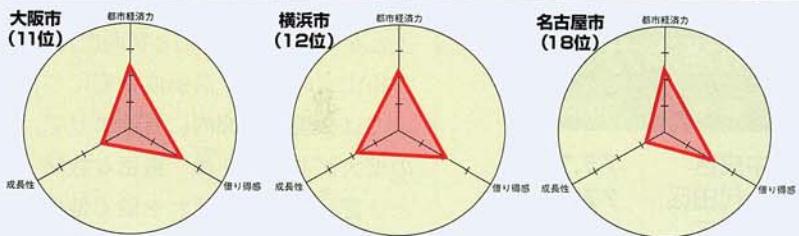
■同タイプの上位都市：松山市（7位）、新潟市（8位）

レーダーチャート凡例



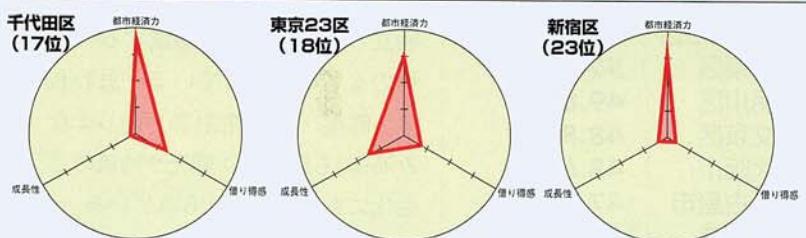
レーダーチャートは、3項目（都市経済力・成長性・借り得感）の順位をベースに作成。項目軸の外側へいくほど該都市の順位が高く、中心に近いほど、順位が低いことを示す。また、頂点を結んだ三角形の面積が大きいほど、総合順位は高くなる。

地方大都市は中位安定型



総合ランキングで中位にとどまった大阪市、横浜市、名古屋市。この3都市は、ともに成長性が低めで、都市経済力と借り得感がほぼ中位を示す三角形となった。東京に次ぐ経済力を有し、都市の成熟度が高いこれら3都市は、その拠点性や市場の大きさから、恒常的に相当のテナント需要を確保している。そのため、オフィス市場の受給バランスは他の地方都市ほど大きく崩れることはなく、借り得感の評価も他の地方都市ほど高くはならなかった。総じて、安定した都市力を維持している都市といえるだろう。

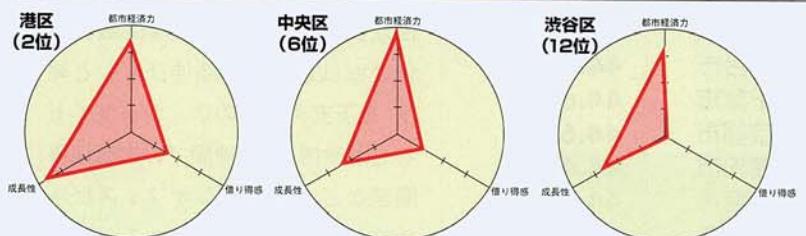
東京の都市類型（経済力優位型）



総合ランキングを概観すると、東京の都市のほとんどが下位に甘んじている。レーダーチャートを見ると、東京23区を筆頭に、どれも都市経済力が傑出した鋭角的な三角形となっているのがわかる。桁違いの巨大な経済力を備えた東京は、オフィス市場に関する個々のデータが大幅に上昇する余地が少なく、賃料・入居状態ともに全国レベルで常に高水準をキープしているため、「比較」あるいは「変化」という面で裏目に出た形となった。

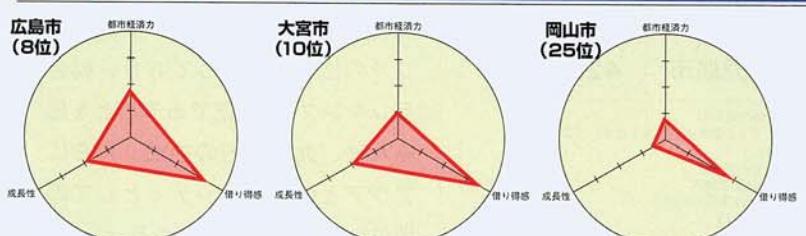
■同タイプの都市：豊島区(22位)、文京区(25位)
品川区(27位)、台東区(28位)

東京における例外都市（経済力&成長型）



さて、低位の都市が多い東京のなかで、高位にランクインしたのが中央区、港区、渋谷区など。これらを東京の例外として見ると、ポイントとなっているのは、レーダーチャートで明らかなどおり、高い経済力を持ちながら、成長性も兼ね備えている点である。特に港区や渋谷区では、ここ数年の間に大規模なオフィスビルや商業施設の再開発プロジェクトが完成。詳細については、次ページで後述するが、東京都心部において、オフィス街として今後ますます充実していくことが期待される都市（ゾーン）である。

地方都市は借り得感優位型



ここ数年、オフィス市場の需給バランスや賃料水準の動向が大きく変動することがないものの、景気低迷の影響を受け、借り手市場寄りにシフトしている地方都市の典型が、このタイプの三角形。支店経済型の地方拠点都市が多いだけに、オフィスの動きは統合・撤退などが目立つが、逆にこれらの都市において拠点展開を考えている企業にとっては、チャンスとタイミングを的確に捉えることによって、好条件でオフィス移転を実現することが可能だろう。

■同タイプの都市：高松市（14位）、金沢市（23位）

都市経済力

都市経済力1位は中央区

都市経済力は、街の成熟度と捉えることができる。一方で、成長性は発展の余地、借り得感は賃貸オフィス市況の悪化度（借り手側の優位度）といえるだろう。

ここでは、オフィス街の経済基盤の充実度を測る意味で、都市経済力について、検証を進めていく。都市経済力を表す指標として取り上げたのは、①1000人当たり県内総生産、②1km²当たり金融機関店舗数、③1店舗当たり小売業年間販売額、④1km²当たり通勤圏人口、⑤商業地最高地価の計5指標である（各指標の詳細はp32に掲載）。

これら5指標について、偏差値がすべて50を超えたのは、中央区、千代田区、新宿区、港区、豊島区、渋谷区の計6都市である。ただし、偏差値を見ていただいても分かるとおり、これら東京の水準は全国的なレベルから突出しており、相対的に地方都市は下位となってしまった。そのため、地方都市を個別に見る場合、東京を除いてどの程度の水準にあるかを参考するのが的確であろう。

都市経済力の項目で1位となった中央区は、銀座や日本橋など、日本屈指のステイタスを誇る商業街を有するが、ここ数年は景気低迷の煽りを受け、金融機関店舗の縮小・撤退、日本橋東急百貨店の売却など、経済力は下降ぎみ。小売業商店年間販売額伸び率（成長性指標）もマイナス成長となってい。ただし、人口伸び率（成長性指標）や平均募集賃料下落率（借り得感指標）の指標ごと順位は1位となっており、総合ランキングでも6位。業種・業容によっては、ね

らい日の市況にあるといえるかもしれない。

札幌市や千葉市は、トータルな都市経済力では奮わないものの、指標別に見ると、1店舗当たり小売業年間販売額では高い水準を誇る。また、12位の名古屋市は、1000人当たり県内総生産で大阪を抜く高水準を示した。これは自動車産業の影響が強いと考えられるが、興味深い結果といえるだろう。

都市経済力		
順位	都市名	平均偏差値
1	中央区	75.29
2	千代田区	72.56
3	新宿区	63.47
4	港区	57.78
5	豊島区	57.58
6	渋谷区	57.33
7	東京23区	55.86
8	台東区	55.22
9	品川区	49.86
10	文京区	48.89
11	大阪市	48.65
12	名古屋市	47.65
13	横浜市	46.20
14	札幌市	45.69
15	福岡市	45.33
16	神戸市	45.30
17	広島市	44.90
18	仙台市	44.86
19	千葉市	44.68
20	京都市	44.61
21	高松市	44.46
22	大宮市	44.29
23	岡山市	43.85
24	静岡市	43.82
25	新潟市	43.65
26	金沢市	43.54
27	松山市	42.65
28	鹿児島市	42.02

※都市の経済基盤の充実度。
以下の各指標につき各都市の偏差値を求め、その平均値により算出。
①1000人当たり県内総生産
②1km²当たり金融機関店舗数
③1店舗当たり小売業年間販売額
④1km²当たり通勤圏人口
⑤商業地最高地価

成長性

成長性1位は

成長性の指標として採用したのは、⑥人口伸び率、⑦物価伸び率、⑧バブル崩壊後オフィス街成長率、⑨小売業商店年間販売額伸び率の計4指標。このなかで、バブル崩壊後オフィス街成長率（以下「オフィス街成長率」と略す）については、バブル期に着工したオフィスビルを除外するため、便宜的に調査期間を1995年以降と設定した。

4つの指標すべてで偏差値50以上となったのが松山市と福岡市。

松山市のオフィス街成長率については、調査期間内に対象エリアの拡大があったため、厳密な数値とは言い難いが、それを除く他の成長性指標も高水準。これは、四国の中核都市として、人口や商業規模で高松市を凌ぎ、地理的にも独立した消費市場を形成する代替性のなさに起因していると思われる。昨年、本四道路「瀬戸内しまなみ海道」も開通し、観光や物流の活性化にも期待が寄せられている。

福岡市は、成長性の各指標ごとの順位を見ると、すべて5位以内に位置している。高水準のオフィス街成長率と小売業商店年間販売額伸び率（以下「販売額伸び率」と略す）を下支えしたのは、シーサイドももちや博多・天神間での市街地再開発など、大規模なオフィスビルや商業系施設の開発であろう。前途の松山と同様、福岡市においても、昨年、都市高速道路と九州縦貫自動車道の連結による交通インフラの拡充が実現しており、総合ランキングでも3位であることを鑑みれば、九州地方の中核、さらにアジアとのゲートシティとしての地位は揺るぎないといえる。

松山市

また、東京の例外的な都市として前掲した港区や渋谷区については、港区では臨海副都心・台場での住宅や商業施設開発による人口伸び率や販売額伸び率が、渋谷区ではタカシマヤタイムズスクエアの開業や原宿・表参道周辺での店舗の出店ラッシュによって販売額伸び率が、それぞれ引き上げられたことが成長性の評価に大きく寄与していると推測される。

成長性

順位	都市名	平均偏差値
1	松山市	61.93
2	福岡市	61.88
3	港区	61.13
4	静岡市	58.24
5	神戸市	56.10
6	鹿児島市	53.24
7	仙台市	53.07
8	千葉市	52.50
9	新潟市	52.04
10	渋谷区	50.74
11	札幌市	50.70
12	中央区	50.41
13	京都市	49.75
14	高松市	49.00
15	大宮市	48.60
16	広島市	48.15
17	横浜市	48.04
18	東京23区	47.57
19	金沢市	47.38
20	大阪市	46.90
21	品川区	46.84
22	文京区	46.71
23	名古屋市	46.52
24	豊島区	46.02
25	岡山市	45.74
26	新宿区	44.90
27	千代田区	40.72
28	台東区	35.18

*都市の成長度。

以下の各項目につき各都市の偏差値を求め、その平均値により算出。

⑥人口伸び率

⑦物価伸び率

⑧バブル崩壊後オフィス街成長率

⑨小売業商店年間販売額伸び率

借り得感

借り得感1位は神戸市

借り得感の指標として採用したのは、⑩平均募集賃料、⑪平均募集賃料下落率、⑫空室率の伸び、⑬新築ビル比率の計4指標である。

新築ビル比率は、1997～1999年の3年間に竣工したビルの棟数割合を示す指標だが、これは、オフィス選定に当たって高水準の設備や耐震性能が重視される傾向が強まっていることを受け、各都市における新築ビルの多さから、都市の市場性を見ようとしたものである。借り得感のランキングで上位にある神戸市、静岡市、大宮市は、この新築ビル比率についても高い数値を示しており、高機能な設備ニーズに対応できる状況が他都市と比較して整備されているといえるだろう。

さて、借り得感で特に注目したいのは、大宮市。従来、極端に低い空室率と、東京23区の平均よりも高い賃料水準によって、全国的な傾向とは隔絶した特異な存在であった。指標ごとに見れば、いまだに平均募集賃料ではほぼ最高近くに位置する。だが、平均募集賃料下落率(9位・偏差値55.50)、空室率の伸び(4位・偏差値63.48)と、堅牢であったオフィス市場がついに借り手寄りに動き始め、借り得感3位にランクインした。しかし、大宮では、この春、話題のさいたま新都心が“街びらき”を迎える、ビジネス都市として、都市経済力や成長性が飛躍的に拡充することが期待されている。今後、賃料水準や空室率が短期間で大きく変動することは考えにくく、大宮のオフィス市場で借り得感を実感できるチャンスは、そう長くは続かないかもしれない。

また、10位の高松市も、ここ数

年比較的安定した市場を形成しているが、空室率の伸び(1位・偏差値68.03)に見られるように、需給バランスに変化が生じている。その背景には、賃料水準の高い市内中心部から郊外への移転の動きがあるようだが、まだ賃料下落率には結びついていない(26位・偏差値39.28)。そのため、今後の賃料動向次第で、高松市の借り得感は大きく変わってくるものと思われる。

借り得感

順位	都市名	平均偏差値
1	神戸市	59.98
2	静岡市	58.03
3	大宮市	57.58
4	仙台市	57.56
5	新潟市	55.93
6	広島市	54.77
7	松山市	54.50
8	岡山市	54.47
9	金沢市	54.02
10	高松市	53.20
11	福岡市	51.10
12	大阪市	50.59
13	名古屋市	50.27
14	横浜市	49.85
15	鹿児島市	49.72
16	京都都市	49.33
17	港区	48.60
18	千代田区	48.55
19	千葉市	47.94
20	中央区	47.89
21	札幌市	47.73
22	豊島区	46.97
23	東京23区	46.96
24	文京区	43.57
25	新宿区	41.29
26	台東区	41.18
27	品川区	39.85
28	渋谷区	38.56

*オフィス市場のテナント優位度。

以下の各項目につき各都市の偏差値を求め、その平均値により算出。

⑩平均募集賃料

⑪平均募集賃料下落率

⑫空室率の伸び

⑬新築ビル比率

